



COMMERCIAL.E CHEZ PARTENORD HABITAT

A partir des dossiers de demandes de logement transmis par le commercial de territoire, le commercial d'agence analyse et étudie les dossiers en vue d'une présentation des dossiers en commission d'attribution logements. Il/elle assure, en binôme avec le commercial de territoire, la pleine commercialisation du patrimoine dont il/elle a la charge dans le respect des contraintes réglementaires et de nos obligations de bailleur social.

SES PRINCIPALES MISSIONS :

Commercialisation

- Il/elle gère un ensemble de logements,
- Il/elle analyse les besoins,
- Il/elle accueille le demandeur,
- Il/elle assure les visites de logements.

Attributions des logements

- Il/elle participe au processus, de la préparation des dossiers à la signature du bail.